

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)
für das Gebiet Wien / Niederösterreich

Ihre Aufgaben:

- Ausbau unserer Marktposition durch aggressive Kundenakquise
- Projektbearbeitung von Anfrage bis Auftragserteilung
- Umsatz- und Margenverantwortung

Ihr Profil:

- Technische und/oder kaufmännische Ausbildung (vorzugsweise Techniker oder Ingenieur Stahl-/Maschinenbau)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf von Lager- und Logistikeinrichtungen
- Hohe Einsatzbereitschaft und Ergebnisorientierung
- Sicheres und sympathisches Auftreten
- Gute PC-Kenntnisse
- Gute Englischkenntnisse

Unsere Leistungen:

- Erfolgsbasiertes Vergütungssystem
- Firmenfahrzeug für dienstliche und private Nutzung
- Fachliche und Persönliche Unterstützung beim Marktaufbau durch unsere Servicebereiche
- Einbindung in ein dynamisch wachsendes Konzernumfeld
- Vertrauen in Ihre Leistungsbereitschaft