

Wir suchen für unseren **Vertriebsbereich Nord/Ost** einen

Verkaufsingenieur (m/w/d)

für Niedersachsen mit Schwerpunkt Hannover und Bremen

Ihre Aufgaben:

- Betreuung der bestehenden Kundenbasis und Neukundenakquisition
- Technische und kaufmännische Beratung unserer Kunden bezüglich umfassender logistischer Lösungen
- Projektbearbeitung von der Generierung der Anfrage bis zur Auftragserteilung und Übergabe an unsere Projektleitung
- Eigenverantwortliche Erreichung festgelegter Auftragseingangs- und Margenzielen

Unsere Leistungen:

- Vielseitiges und modernes Produkt-Spektrum
- Leistungsorientiertes Vergütungssystem
- Neutrales Firmenfahrzeug für dienstliche und private Nutzung
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten im nationalen und internationalen Umfeld
- Ein angenehmes Arbeitsklima mit motivierten Kolleginnen und Kollegen
- Vielfältige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten

Ihr Profil:

- Technische Ausbildung (vorzugsweise Techniker oder Ingenieur Stahl-/Maschinenbau)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf von Investitionsgütern
- Hohe Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Ergebnisorientierung
- Professionelles und sympathisches Auftreten
- Gute PC-Kenntnisse, Erfahrung in Kalkulationstools wünschenswert