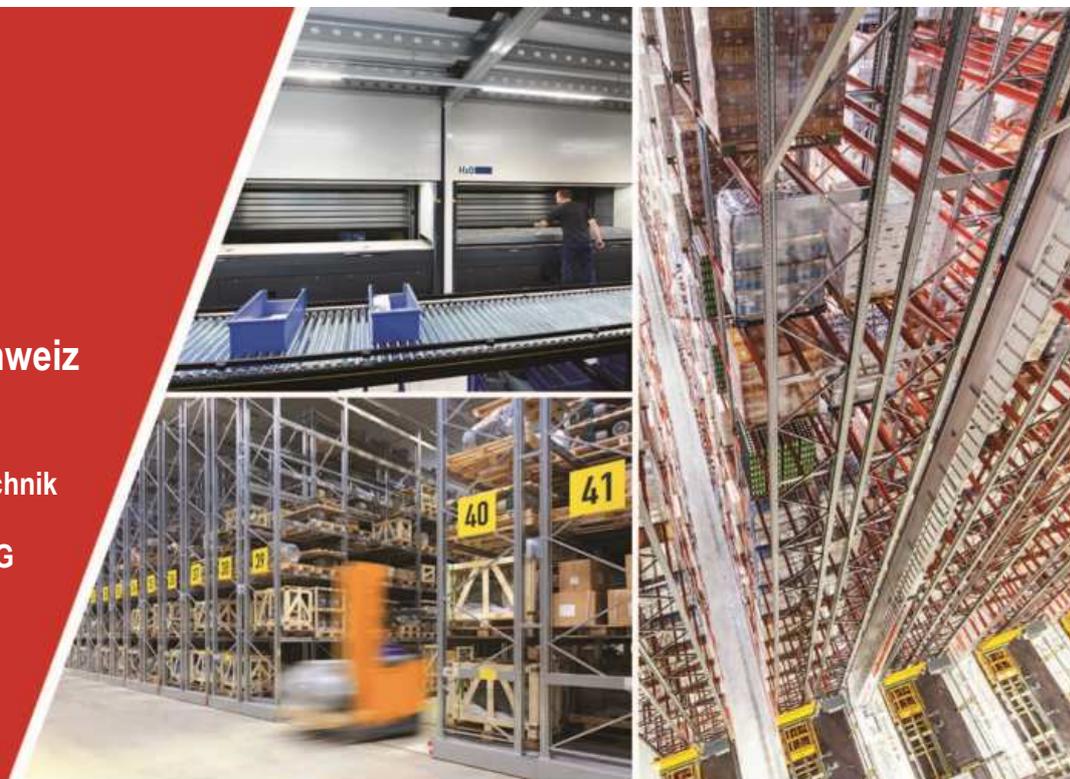


Wir suchen einen:

Gebietsverkaufsleiter Schweiz (m/w/d)

für den Produktbereich Lagertechnik
Dexion Non-Automation
für die Kaufmann Systems AG

dexion.de



Kaufmann Systems AG ist wie Dexion elementarer Bestandteil der **Gonvarri Material Handling Group** und entwickelt und realisiert kundenspezifische Anlagen und Systeme im Bereich der Lager- und Intralogistik.

IHRE Aufgaben:

- Aufbau eines neuen Vertriebsbereiches Lagertechnik neben dem Kerngeschäft Automation
- Einführung des Dexion-Produktsortimentes im Schweizer Markt
- Vertriebsstrategie (Marktsegmentierung, Channels, Produkte etc.)
- Preis- und Margenmanagement
- Vertriebssteuerung zur Umsetzung der Strategie (Maßnahmen, Projekte, Leistungskontrolle, Incentivierung etc.)
- Key Accounting
- Kundenakquise
- Verantwortung Großprojekte
- Vertriebscontrolling
- Marketing
- Budgetierung

IHR Profil:

- Abgeschlossenes technisches Hochschulstudium (Maschinenbau oder ähnlich)
- Erfahrung technischer Vertrieb
- Berufserfahrung im Projektgeschäft
- Branchenerfahrung im Bereich Material Handling (Produzent, Ingenieurbüro, Händler)
- Kommunikative Führungspersönlichkeit, Hands on Charakter mit Interesse und Verständnis für technische Projektdetails und Projektführung.
- Lust an der Veränderung verbunden mit authentischer Durchsetzungsfähigkeit
- Gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Verständnis für logistische Abläufe

UNSERE Leistungen:

- Interessante, selbständige und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem aufstrebenden Betrieb
- Moderne Infrastruktur
- Dynamischer Konzern

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungen per E-Mail oder per Post an:

Kaufmann Systems AG
Industriestrasse 15
CH-6285 Hitzkirch
Tel. 041 918 00 71, info@kaufmann-systems.ch

kaufmann^{●●●}
systems

Weitere Infos finden Sie auf unserer Homepage!
www.dexion.de oder <https://www.kaufmann-systems.ch/>