

Wir suchen Verkaufsingenieur (m/w/d)

für den Großraum Hamburg/ Schleswig-Holstein



Ihre Aufgaben:

- Betreuung bestehender Kundenbasis und Neukundenakquisition
- Projektbearbeitung von der Anfrage bis zur Auftragserteilung
- Eigenverantwortliche Erreichung von Auftragseingangs- und Margenzielen

Ihr Profil:

- Technische Ausbildung (vorzugsweise Techniker oder Ingenieur Stahl-/Maschinenbau)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf von Investitionsgütern
- Neben Vertriebstalent bringen Sie technische Beratungskompetenz sowie ein gutes kaufmännisches Grundverständnis mit.
- Sehr hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein als auch strukturierter und verbindlicher Arbeitsweise
- Hohe Einsatzbereitschaft und Ergebnisorientierung
- Sicheres und sympathisches Auftreten
- Gute PC-Kenntnisse

Unsere Leistungen:

- Vielseitiges Produkt-Spektrum
- Leistungsorientiertes Vergütungssystem
- Firmenfahrzeug für dienstliche und private Nutzung

Bewerbungen mit Angabe der Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an:

Dexion GmbH
Frau Gina Roth
Dexionstr. 1-5
35321 Laubach
Tel.: +49 (0)6405 80-423
E-Mail: kariere@dexion.de